



*Ici, les mécaniciens travaillent avec des outils d'époque sur des autos d'époque, dans une vraie ambiance garage. Cela renforce la puissance de l'atmosphère de passion automobile qui règne ici.*



## EN TOUTE DISCRÉTION

Texte Stéphane Schlesinger | Photos Yannick Parot

**Aux fins fonds de l'Essonne, Cecil Cars s'est posé depuis quelques décennies en tant que spécialiste de l'anglaise de collection. Nous sommes allés à la rencontre de Charles Collin, qui préside à la destinée de cet établissement.**

**P**our vivre heureux, vivons cachés ? On pourrait croire que c'est la devise de Cecil Cars tant on peut passer plusieurs fois devant cet établissement sans rien remarquer. Mais il ne faut pas se fier aux apparences. Quand on pénètre dans ces locaux qui ne paient pas de mine, on est surpris des trésors anciens qu'ils recèlent, surtout de fabrication britannique. Des Aston Martin, des Jaguar, des Austin Healey... Mais s'y tapissent aussi des Ferrari, des Maserati, et autres Alfa Romeo. C'est toujours émouvant de tomber nez à nez sur une DB5 plus neuve que neuve, une XK120 OTS, une Ferrari BB 512, voire une Alfa Giulia SS (je sais, ce ne sont pas des anglaises, mais on a le droit d'avoir les yeux qui traînent, non ?). Outre ces quelques dizaines de bijoux, on est également séduit par les ateliers. Ici, les mécaniciens travaillent avec des outils d'époque sur des autos d'époque, dans une vraie ambiance garage. Cela renforce la puissance de l'atmosphère de pas-



sion automobile qui règne ici, d'autant que les techniciens sont ravis de parler de leur métier, qu'ils exercent avec amour. Ici, un établi où se trouvent démontés le bloc et la culasse d'une DB6, là une Lotus Elan dont on parfait les réglages des trains roulants, ici une machine où l'on rectifie un axe de piston, là une Ferrari 330 qu'on finit de re-

monter avec un soin infini... Cela respire la tradition (si vous aimez les valises électroniques et l'asepsie hospitalière, vous serez déçus), et malgré sa jeunesse, Charles Collin, que nous venons interviewer, semble bien décidé à perpétuer une certaine façon d'intervenir sur les autos classiques, qu'il entretient, restaure ou revend ...

Chose rare, Cecil Cars dispose de plusieurs selliers. Ici, on remonte une Austin-Healey.



#### Depuis quand Cecil Cars existe-t-il ?

La maison a été fondée il y a près de 40 ans. Mon grand-père était le concessionnaire Jaguar de Paris 12<sup>e</sup>, et mes parents ont monté Cecil Cars, plus spécifiquement dédié à la voiture classique. Pourquoi Cecil ? Ils voulaient une appellation différente, ne contenant justement pas le mot "classique". Alors, ils ont donné le nom de ma sœur à leur établissement il y a 30 ans, pour lui conférer une touche plus personnelle et humaine. Pour ma part, je travaille ici à temps complet depuis 12 ans. J'ai développé le web et le marketing au début. Désormais, je gère l'entreprise d'une façon générale. Mon père continue à travailler pour le plaisir, de 6 à 8 mois par an.

#### Pourquoi les anglaises ?

Mon père est fou amoureux des Jaguar. Il a toujours roulé tous les jours dans ces autos, en XK120, en 420... Néanmoins, il vient de remplacer son coupé 120 par une DB4. De surcroît, depuis notre déménagement voici 10 ans, on s'est ouvert à l'italienne, sportive ou rare, même si on en a toujours eu un peu auparavant.

#### Comment se porte le marché ?

On sent un léger ralentissement, surtout sur l'italienne. Leur marché est monté très fort très vite, mais il stagne désormais. Celui des anglaises est plus progressif, plus constant.

#### Vous achetez des voitures aux enchères ?

Non, j'ai un bon réseau, donc quand une bonne pièce est à vendre, je suis prévenu avant qu'elle soit mise aux enchères. Cela dit, j'y ai vendu quelques autos exceptionnelles, comme une XK120 alu ou une Miura



## On se donne du mal pour proposer des autos de qualité et on les garantit un an.

S 100 % matching numbers. Les grandes maisons d'enchères sont intéressantes pour des autos exceptionnelles, car elles ont une aura à laquelle je ne peux prétendre.

#### Vous achetez beaucoup de voitures aux Etats-Unis ?

Très peu. Les valeurs y sont au moins aussi élevées que celles qu'on voit en Europe pour les modèles prestigieux en parfait état. Le seul intérêt est qu'ils ont un nombre astronomique de bases de restauration plus ou moins saines. Tant que le châssis et le moteur sont bons, on peut travailler, car on sait faire tout le reste. Je n'y achète que des autos à restaurer.

#### N'est-ce pas difficile ensuite d'un point de vue administratif ? La FFVE vous aide ?

La FFVE fait un travail exceptionnel qui nous permet au quotidien d'utiliser nos voitures de collection. Chaque voiture qui passe par chez moi est immatriculée via la FFVE. D'autant que la carte grise de collection ne présente que des avantages, même si je ne suis pas un adepte du contrôle technique tous les 5 ans. Une voiture, même qui roule peu, a besoin d'être vérifiée visuellement au moins tous les deux ans. En atten-

dant, avec cette CG, du point de vue de l'assurance, chaque auto est considérée comme un élément du patrimoine national, donc en cas d'accident grave, quelle que soit sa valeur, même très faible, elle pourra être reconstruite dans son état d'origine. Si par exemple, une Méhari tombe dans un ravin parce que son frein à main était mal serré, l'assurance a obligation de la réparer.

#### Est-ce facile de trouver des pièces pour tous les modèles ?

C'est globalement plus aisé avec les anglaises car outre-Manche, ils sont très conservateurs et refabriquent tout. Sur les italiennes, c'est plus compliqué, pour les Alfa et surtout les Lamborghini. Les Ferrari, ça va encore.

#### Du coup, vous en refabriquez vous-mêmes ?

Oui, et ainsi, on peut tout restaurer. Nous disposons de 12 mécanos, de 3 selliers et de 2 tôliers formeurs. De plus, nous nous sommes constituéé un parc de machines conséquent. Mon père a investi massivement dans le matériel, nous avons même une imprimante 3D. Avec cet outil exceptionnel, on peut refaire des buses de pare-brise. C'est l'avenir.

#### Quel type de clientèle avez-vous ?

Elle est d'abord française et se compose majoritairement de personnes ayant entre 40 et 60 ans, même si nous comptons quelques trentenaires. Cela dit, je ressens peu l'effet "youngtimer", je n'ai pas beaucoup de demande pour les autos des années quatre-vingt-dix. Plus de 50 % des voitures que j'ai sont déjà passées entre mes mains. J'ai un livre de police où je conserve la trace de toutes celles dont j'ai eu à m'occuper. Ensuite, ma clientèle parcourt en moyenne 5 000 km par an. Je vends des grandes routières et peu d'avant-guerre.

#### Justement, combien d'autos écoutez-vous et entretenez-vous annuellement ?

Je vends environ 50 voitures par an et j'en ai à peu près 300 en entretien.

#### Quels sont les modèles les plus fiables ?

Ça dépend surtout de leur passé. Toutes les anglaises ont les mêmes carburateurs et les mêmes bobines. Ce sont des éléments fiables et les voitures le sont aussi à condition de les faire réviser régulièrement par un bon pro. Le souci, c'est de trouver des pièces de bonne qualité. Les pros vendent aux pros mais aussi aux particuliers. Or, ces derniers veulent souvent le prix le plus bas, ce qui est un mauvais plan. Or moi, je cherche la qualité, donc je contrôle la pièce et suis prêt à la payer plus cher. Vous savez, on voit de tout, y compris des disques neufs voilés...

#### Vous n'indiquez pas les prix sur votre site.

#### Pourquoi ?

Je veux un contact avec le client, pour le sélectionner en quelque sorte. On se donne du mal pour proposer des autos de qualité et on les garantit un an.

#### Vous pensez à vous diversifier par exemple en organisant des rallyes ?

J'ai de plus en plus de clients qui demandent de préparer des Lotus pour un usage circuit, car c'est un bon moyen de se faire plaisir en toute sécurité. Je le fais. Mais organiser des courses, des rallyes, non. J'ai des amis qui le font et me disent que c'est un boulot énorme, si on veut un évènement de qualité.

En savoir plus : [www.cecil-cars.com](http://www.cecil-cars.com)  
Tél. : 01 64 90 21 70



## Investissez dans votre plaisir

CECIL CARS

Since 1985

Show-room et ateliers (mécanique, carrosserie et sellerie)

Achat, vente, restauration de voitures de collection

31 rue de Bizon - 91340 Ollainville

01 64 90 21 70

[www.cecil-cars.paris](http://www.cecil-cars.paris)



Cecil Cars